

Commercial(e) – CDI – Poste à pourvoir dès que possible

Groupement de producteurs créé en 1994, Biolait SAS est une entreprise de l'économie sociale et solidaire depuis mai 2013, basée sur un fonctionnement démocratique de type coopératif.

Notre activité consiste en la collecte actuelle de 250 millions de litres de lait de vache issu de l'Agriculture Biologique sur le territoire national et la commercialisation de ce volume auprès d'acteurs industriels et artisanaux tant en France qu'en Europe.

Premier collecteur national de lait de vache bio, nous recherchons à renforcer notre équipe commerciale dans le cadre de notre forte croissance.

Rattaché(e) au Responsable Commercial, vous êtes en charge de la commercialisation du lait collecté sur plus de 1300 fermes laitières réparties sur 73 départements.

Votre objectif est d'articuler votre mission de valorisation du lait autour d'une démarche commerciale prospective, responsable et durable.

Vos missions

- Vous intégrer dans l'équipe existante dans le respect des valeurs qui nous animent.
- Etablir un plan de prospection et d'analyse du marché.
- Prospection et détection de nouveaux clients / marchés : téléphone, mails, rendez-vous.
- Gagner de nouveaux marchés, construire de nouveaux partenariats.
- Consolider et pérenniser les relations existantes pour fidéliser les clients.
- Assurer le reporting de votre activité commerciale.
- Développer la mission commerciale en cohérence avec le projet d'entreprise basé sur le développement de la filière laitière biologique.
- Définir des actions commerciales en phase avec les contraintes de production et les enjeux logistiques.
- Conduire puis mener à bien des négociations commerciales et contractuelles.

Votre profil

Bac +2/3/5 de formation commerciale, avec ou sans expérience, la maîtrise d'une langue étrangère est un plus.

Personnalité

- Vous vous reconnaissez dans les valeurs d'honnêteté, d'intégrité et d'équité.
- Vous êtes adaptable, rigoureux, attentif, autonome et persévérant.
- Votre esprit d'analyse, vos initiatives, et votre capacité à respecter vos engagements font de vous un équipier solide avec lequel il est agréable de travailler.
- Capable d'une grande autonomie, vous appréciez cependant le travail en équipe et aimez partager le succès.
- Vous aimez la performance et valorisez la réussite tout en associant votre ambition à votre éthique.
- Vous appréciez les déplacements professionnels.

Compétences

- Vous maîtrisez avec finesse la langue française, tant à l'oral qu'à l'écrit.
- Vous savez vendre sur des cycles longs et multi-décisionnels.
- Vous avez une bonne maîtrise des outils informatiques (Excel, Word, PowerPoint, Outlook).

Poste basé à Saffré (Loire Atlantique).

Rémunération : Fixe + Variable ; A préciser en fonction du profil.

Pack mobilité : Véhicule de fonction, ordinateur portable, smartphone.

Merci d'adresser CV et lettre de motivation par mail à :

Madame Sandrine BENOIT, Assistante de Direction : sandrine.benoit@biolait.net

la bio partout et pour tous !



www.biolait.eu